



Instituto Canario de Crecimiento Empresarial y Profesional

¿QUIERES SABER COMO COMUNICARTE MEJOR? CON LA MORFO-PSICOLOGÍA FACIAL APLICADA

A QUIÉN VA DIRIGIDO

Este curso de CAPACITACIÓN en RELACIONES HUMANAS a través de la **Morfo-Psicología Facial Aplicada** está dirigido especialmente a todas aquellas personas que quieran **mejorar los resultados de sus interacciones personales, familiares, amigos, profesionales con los demás.**

OBJETIVOS

El **objetivo principal** de este enveto enfocado a la JUVENTUD con la Morfo-Psicología Facial Aplicada **a las INTERACCIONES** es aportar a las personas que deben interactuar con los demás, de unos poderosos **conocimientos prácticos de habilidades personales y sociales**, para saber cómo influye el estudio del Rostro de cualquier interlocutor en los procesos de una interacción personal y cómo utilizarlo a nuestro favor.

Conocer los comportamientos de las personas a través de las **formas de su Rostro**, de tal manera que va a dotar a los JOVENES de una Capacitación excepcional, que le permitirá conocerse mejor así mismo y comprender los comportamientos, aptitudes y personalidad de cualquier individuo.

Saber desde el inicio de cualquier interacción con un interlocutor su forma de pensar, sentir y actuar, así como comprender las motivaciones de nuestros propios comportamientos, que muchas veces ni nosotros mismos logramos entender.

Profundizar en el conocimiento focalizado en el potencial y aptitudes de las personas a nivel intelectual, afectivo y físico.

¿QUÉ APRENDERÁS DE FORMA BASICA?

- Cómo identificar, a primera vista, los rasgos más relevantes de la personalidad de cualquier **persona**, interlocutor... en tres aspectos clave: su receptividad, sus motivaciones...

- Cómo ganar la confianza de tu **interlocutor** desde el inicio al ser capaces de adaptar, de forma anticipada, nuestro mensaje ante estrategias y comportamientos de desconfianza, de impaciencia, de abertura o de hermetismo.
- Cómo identificar la necesidad dominante de la personalidad del tu interlocutor, para precisar nuestro mensaje al focalizar nuestros argumentos para que incidan a nivel racional, emocional o concreto.
- Cómo identificar al candidato o interlocutor contradictorio y con doble personalidad, para evitar sorpresas desagradables.
- Cómo identificar por adelantado en un interlocutor... su grado de paciencia y tolerancia, de agresividad e intransigencia, su forma de gestionar las tensiones y adaptarse a cada nueva situación, nos pondrá en ventaja para manejar con éxito cada fase del proceso de la interacción.
- Poder aplicar la metodología de este conocimiento adquirido, permitirá obtener **resultados exitosos** y duraderos en cualquier ámbito, ya sea en cualquier actividad **personal, social...** porque siempre estaremos ante personas, con necesidades y motivaciones específicas que les influirán, sea cual sea su objetivo final en la interacción.

COMO VALOR AÑADIDO

Además del valioso aprendizaje personal adquirido en estos eventos, este apasionante conocimiento te permitirá mejorar tu relación familiar, amigos-as, compañeros-as... y también para conocer y comprender mejor los comportamientos...

De qué forma MEJORAR tus relaciones interpersonales... en base a su personalidad Morfo-Psicológica. En resumen, esta **ciencia-disciplina te ayudará a conocer y comprender sin juzgar**, tu propia personalidad y la de los demás.

