



## Instituto Canario de Crecimiento Empresarial y Profesional

### ¿QUIERES SABER COMO COMUNICARTE MEJOR? CON LA MORFO-PSICOLOGÍA FACIAL APLICADA

#### A QUIÉN VA DIRIGIDO

Este curso de CAPACITACIÓN en RELACIONES HUMANAS a través de la **Morfo-Psicología Facial Aplicada** está dirigido especialmente a todas aquellas personas que quieran **mejorar los resultados de sus interacciones personales, familiares, amigos, profesionales con los demás.**

#### OBJETIVOS

El **objetivo principal** de este enveto enfocado a la JUVENTUD con la Morfo-Psicología Facial Aplicada **a las INTERACCIONES** es aportar a las personas que deben interactuar con los demás, de unos poderosos **conocimientos prácticos de habilidades personales y sociales**, para saber cómo influye el estudio del Rostro de cualquier interlocutor en los procesos de una interacción personal y cómo utilizarlo a nuestro favor.

**Conocer** los comportamientos de las personas a través de las **formas de su Rostro**, de tal manera que va a dotar a los JOVENES de una Capacitación excepcional, que le permitirá conocerse mejor así mismo y comprender los comportamientos, aptitudes y personalidad de cualquier individuo.

**Saber** desde el inicio de cualquier interacción con un interlocutor su forma de pensar, sentir y actuar, así como comprender las motivaciones de nuestros propios comportamientos, que muchas veces ni nosotros mismos logramos entender.

**Profundizar** en el conocimiento focalizado en el potencial y aptitudes de las personas a nivel intelectual, afectivo y físico.

#### ¿QUÉ APRENDERÁS DE FORMA BASICA?

- Cómo identificar, a primera vista, los rasgos más relevantes de la personalidad de cualquier **persona**, interlocutor... en tres aspectos clave: su receptividad, sus motivaciones...

- Cómo ganar la confianza de tu **interlocutor** desde el inicio al ser capaces de adaptar, de forma anticipada, nuestro mensaje ante estrategias y comportamientos de desconfianza, de impaciencia, de abertura o de hermetismo.
- Cómo identificar la necesidad dominante de la personalidad del tu interlocutor, para precisar nuestro mensaje al focalizar nuestros argumentos para que incidan a nivel racional, emocional o concreto.
- Cómo identificar al candidato o interlocutor contradictorio y con doble personalidad, para evitar sorpresas desagradables.
- Cómo identificar por adelantado en un interlocutor... su grado de paciencia y tolerancia, de agresividad e intransigencia, su forma de gestionar las tensiones y adaptarse a cada nueva situación, nos pondrá en ventaja para manejar con éxito cada fase del proceso de la interacción.
- Poder aplicar la metodología de este conocimiento adquirido, permitirá obtener **resultados exitosos** y duraderos en cualquier ámbito, ya sea en cualquier actividad **personal, social...** porque siempre estaremos ante personas, con necesidades y motivaciones específicas que les influirán, sea cual sea su objetivo final en la interacción.

## COMO VALOR AÑADIDO

Además del valioso aprendizaje personal adquirido en estos eventos, este apasionante conocimiento te permitirá mejorar tu relación familiar, amigos-as, compañeros-as... y también para conocer y comprender mejor los comportamientos...

De qué forma MEJORAR tus relaciones interpersonales... en base a su personalidad Morfo-Psicológica. En resumen, esta **ciencia-disciplina te ayudará a conocer y comprender sin juzgar**, tu propia personalidad y la de los demás.

